

Närvarande:

Björn Kristiansen" <bjornkrn@telia.com> "Anders Nilsson" <anders@andersnilsson.com> "Jan-Anders Andersson" <jan-anders.andersson@live.se> "Lisa Holvik" <holvik@telia.com> "Urban Johansson" <ur.johansson@telia.com> "Lars Lönnstig" <lgg.lonnstig@gmail.com> "Bengt Palmqvist" <bengt.palmqvist1@telia.com>

Agenda, ordinarie styrelsemöte:

1. Föregående mötesnoteringar från den 7 maj 2018

2. Nuläget:

Andelsförsäljning och ekonomi? Gunnar

Butikens försäljning Bengt

3. Plan för investeringar 2018

Kami har en diskussion med Magnus Kling från Axfood om att söka bidrag för byte av kylar och ev också led-belysning. Ansökan om solcellsinvestering är inskickad /Urban

4. Nuläge med samarbete mellan Affären och Sillmuséet?

Uppföljning av hur samarbetet med Sillmuséet fungerat i sommar /Lars

5. Arbetsgruppen för samarbete med Gästhamnen

Uppföljning om hur sommarens aktiviteter fungerat /Gunnar, Lisa och Ingela

6. Aktivitet för nyinflyttade på Mossholmen men också övriga nyinflyttade på Klädesholmen och i Bleket

Har vi gjort ett utskick eller är det på gång /Lisa

7. Produkterna på "bryggan" hur har det fungerat i sommar med alla turister?

Försäljning sedan årsskiftet och nu i maj – augusti? /Lisa

8. Solfångare, ett sätt att minska butikens kostnader?

Ansökan är inlämnad.

/Gunnar o Urban

9. Övriga frågor? Nästa möte, förslag den 1 oktober

/alla

Noteringar ordinarie styrelsemöte den 3 september:

1.Föregående mötesnoteringar från den 7 maj 2018

Noteringarna från den 7 maj godkändes

2. Nuläget:

Andelsförsäljning och ekonomi?

Inga nya andelar är sålda, Kami har betalat in hyra t.o.m. oktober. Föreningens kassa är 182tkr.

Butikens försäljning

Sammanfattningsvis är försäljningen i januari till och med april månad lägre än 2018.

Maj, juni, juli och augusti har varit bra försäljning i synnerhet den varma juli som slagit rekord och var 17% bättre än förra året. Augusti ligger lite under 2017 års nivå. Jämför man försäljningen tom augusti 2017 och 2018 så ligger det på en mindre ökning (mellan 5 och 6 %). Kami har också hållit ner kostnaderna jämfört med förra året.

Kami ser möjligheter att fortsätta trots att sommarens överskott gått åt för att täcka tidigare förluster.

Försäljningen av sill och presentprodukterna på "Bryggan" är positiva tillskott för verksamheten.

Utmaningar framåt för butiken är investeringar i nya datorer, den tidigare leasingen går ut till våren och går inte att köpa loss. Chark-kylen behöver bytas ut och de centrala kompressorerna med konvektorer är underdimensionerade för heta dagar som vi haft många denna sommar.

Kami är mycket nöjd med Lisas hjälp. Vi behöver förbättra samarbetet med Seafood, deras förlängda kredit har inte fungerat som överenskommet och deras samarbete med Seafood borde väl föregåtts av en kommunikation med Bojen.

Glassförsäljningen (kulglass) har ökat med mer än tre gånger 2018 mot 2017. Sillförsäljningen hittills är knappt 10% lägre i år. Försäljningen av smörgåsar är dubbelt så hög i år.

Kami ser möjligheter att starta ett Café dels med tanke på försäljningen av smörgåsar och glass och dels med ett möjligt framtida samarbete med Sillmuseet som ju kommer att behöva en ny lokal, kan den placeringen vara på Bojen? Utrymme i butiken i samband med Café eller med Sillavdelningen? Kan affärsföreningen undersöka möjligheterna att bygga en andra våning för Café och museum? Lars och Bengt har pratat med Nils-Gunnar och Kami om att ses och resonera om tänkbara lösningar.

Nils-Gunnar återkommer om tid och plats för en arbetsgrupp som ska driva frågan: samhällsföreningen, Affärsföreningen och ev sponsor? /Bengt

3. Plan för investeringar 2018

Kami har en diskussion med Magnus Kling från Axfood om att söka bidrag för byte av kylar och ev också led-belysning. Ansökan om solcellsinvestering är inlämnad. /Urban

4. Nuläge med samarbete mellan Affären och Sillmuséet?

Samarbetet med Sillmuséet har inneburit att museet delat ut samma erbjudande som gästhamnen, det har inte varit så många inlösta kampanjer så att det går att dra några säkra slutsatser av detta. Vi kan väl säga att vi inte fått igång några synergier mellan museet och Bojen i sommar. Styrelsen uppdrar åt Lasse och Bengt att representera Affärsföreningen i detta samarbete med samhällsföreningen som Nils-Gunnar kommer att sammankalla senare i höst /Lars

5. Arbetsgruppen för samarbete med Gästhamnen

Lisa har skickat mail till Bengt Olsson och ställt frågor utan att få några svar. Hamnvakterna har varit positiva och uppskattade i gästhamnen som haft en bra beläggning i sommar. Hamnen har fått bra omdömen av gästerna i år också. Vi har sett många båtturnister i butiken och skvindorna har kommit till användning också./Lisa

6. Aktivitet för nyinflyttade på Mossholmen men också övriga nyinflyttade på Klädesholmen och i Bleket

Vi beslöt att ta fram välkomstbrev och erbjudande som sist, nu i samband med inflyttning i det nya stora huset under våren 2019./Lisa

7. Produkterna på "bryggan" hur har det fungerat i sommar med alla turister?

Försäljning sedan årsskiftet och nu i maj – augusti har varit mycket lyckad både i sommar och i vintras, vi hade också en liten period när det var urplockat med färre varor en period i somras då vår leverantör var på semester. En lyckad satsning som behöver fortsätta och utvecklas ytterligare./Lisa

8. Solfångare, ett sätt att minska butikens kostnader?

Ansökan är inlämnad. Vi avvaktar nu resultatet av detta och beslutar då vi vet vad vi kan få. /Urban

9. Övriga frågor? Nästa möte, beslöts till den 1 oktober kl 19 i biblioteket.

- Ove Findin har skickat ett mail med förslag om en lokal valuta. Styrelsen enades om att be Ove att komma och berätta mer på nästa möte den 1 oktober. Vi har också fått några länkar för den som vill informera sig mer.

[https://www.facebook.com/sommarensistadagar/?ref=brr s](https://www.facebook.com/sommarensistadagar/?ref=brr_s)

<https://facebook.com/groups/1692043734446571/>

Eller <http://glokalvaluta.se>

Vid protokollet

Bengt Palmqvist

Justeras

Urban Johansson

Lisa Holvik