

Noteringar affärsföreningen ordinarie Styrelsemöte 26 oktober 2015.

Närvarande: "Jan-Anders Andresson" <jan-anders.andersson@live.se>, >, "Siv Hilmersson" <rune.hilmersson@swipnet.se>, "Lisa Holvik" <holvik@telia.com>, "Gunnar Larsson" <gunnar@cmat.se>, "Margaretha Bergius" <frubergius@gmail.com>, "Margareta Olsson" <bert.margareta>, "Linnea Andersson" <lp_holmen@hotmail.com> <@telia.com> och Bengt Palmqvist

Välkomna till styrelsemötet den 26 oktober kl 19.00

Förslag på Agenda:

- 1. Föregående mötesnoteringar**
- 2. Butiken rapport**
- 3. Genomgång av budgetavvikelser, finansiering, andelar och investeringar/Jan-Anders**
- 4. Ny högre dörr där det går att ta in/ut kylskåp - Anders Persson/Bengt**
- 5. Genomgång av säljstatistik med Axfood/Bengt**
- 6. Information på AW i församlingshemmet den 23 oktober/Bengt**
- 7. Ny entré och andra energilösningar att söka bidrag för hos Länsstyrelsen. /Bengt**
- 8. Långsiktig plan för reparation och byte av kylar mm/Urban**
- 9. Övriga frågor? Nästa möte 30/11?**

1. Föregående Noteringar behöver godkännas, vid nästa möte.
2. Butikens rapport: Vi har fortsatt diskussionen om hur vi ska få fler bofasta att använda butiken, vi har kommit fram till att med en positiv attityd vända oss till de kunder butiken har och visa andra hur bra detta fungerar, det kan vi göra med olika aktiviteter och utskick. Ett första steg är att informera om nuläget för AW mötet i församlingshemmet (läs AW-informationen under pkt.6).

På mötet lyftes också ett antal detaljfrågor som kommer att framföras till butiken så som att det finns önskemål om att det finns ett behov av att ta in kaffebröd (kransar) kanske kan Tjörnbagaren vara en leverantör? Det finns synpunkter om dålig kvalitet på exempelvis Tjörnpotatis (dyr och dålig), vissa produkters pris kan skapa fel intryck av att butiken är för dyr, en genomgång av priser kan vara av stor vikt för att få fler kunder.

Lisa har med ett förslag på en enkät och det är viktigt att denna samlas in på ett neutralt sätt.

Från förra mötet kvarstår:

Susanne letar på nätet efter "pensionärskassen" för att testa hur prisläget ser ut i butiken i den jämförelsen.

I början av året 3 - 5 januari önskar butiken hjälp att genomföra en inventering och hoppas på många frivilliga.

Försäkringsfrågan vid strömavbrottet hanteras av Håkan, han behöver ta kontakt med Kylteknik för att ta med reparationskostnaderna i försäkringskravet.

3. Andelsförsäljning, föreningen har hittills fått in 393 nya andelar (+ 48 st sedan förra mötet), varav 40 är från 4 företagare på Klädesholmen, Kylan, Logistikrestauranger, Salt & Sill och Blåkläder (Blåkläders insättning är inte genomförd ännu). Kassen inklusive krediter är i dagsläget 86 tkr. Det har också kommit in en faktura från el-firman som Urban ska stämma av.
4. Bengt kom överens med Anders Persson, snickare att tillfälligt ta bort karmen på dörröppningen vid lastbryggan få in Sill-kylen som levererats idag.
5. Bengt har fått rapporter av Susanne om försäljning per månad, med uppdelningar per sortiment mm. Bengt har tillsammans med Niclas på Axfood gemensamt haft en genomgång av rapporterna. Det ser bra ut överlag med andelar i sortimentet och med marginaler. Försäljningen har utvecklats positivt och den ser ut att bli bättre än förra året, det är mycket bra att butiken så snabbt fått denna volym. Vi behöver se detta med förutsättningar som en kylig start på sommaren, att byta från ICA till "Handlarn", att ägarna inte har tidigare erfarenhet och med dessa förutsättningar måste vi känna oss väldigt nöjda.
6. Bengt höll en information på AW den 23 oktober inför 80 personer, informationen innehöll andelsförsäljning, investeringar och de olika insatser styrelsen gjort under året och speglade butikens positiva utveckling. Den avslutades med: Det har kommit nya trogna kunder till butiken men det har också försvunnit tidigare trogna kunder. Jag hoppas att du som inte handlar på Klädesholmen ska pröva att göra det, vi tar också gärna emot synpunkter om det finns något vi kan ändra på som gör att fler kommer till butiken.

Det är vår butik, vi som någon gång köpt andelar i butiken som äger butiken, vår butik innebär att vi kan påverka hur butiken utvecklas, jag hoppas att vi ska lyckas göra butiken så att alla känner att detta är min butik som absolut jag helst handlar i.

Så min önskan är att ni alla köper andelar, att ni engagerar er och berättar hur ni vill att butiken ska vara och att ni är eller blir trogna kunder.

Informationen från AW bifogas till detta protokoll.

7. Bengt har träffat Martin Andersson som säljer entrélösningar för Besam/Assa Abloy, de har t.ex. levererat entrén till Runes i Kållekärr, vi skissade på en entré som sticker ut lika mycket som taket sticker ut idag, med skjutdörrar och automatik. Vi diskuterade också skjutdörrar till mjölkkylen och köttkylen, offert kommer snart och den kan vi ha som underlag för att söka bidrag hos Länsstyrelsen tillsammans med den offert som Urban väntar in från Kylteknik.
8. Urban för en diskussion med Kylteknik för att göra en planerad genomgång av hela systemet alternativt titta på kostnaderna för att byta ut hela systemet. Elektrikern väntar på drivdon till belysningen. Troligen kommer dessa så att de kan installeras i början av nästa vecka. Man sätter LED-list längs med taket som lyser ner på hela fasaden. Lampan utanför entrén var felkopplad, därför lös den inte, vilket den gör nu. Man kommer att finna en lösning för styrning av utebelysning samt tändning av personalbelysning med ledbelysning in till huvudcentralen. Affären har frågat efter extra uttag över diskbänk.

Regeringen har ökat budget för satsning på butiker i glesbygd. Styrelsen behöver ta fram en plan på vad man behöver göra för att spara energi. Urban driver frågan med Kylteknik för att få en investeringsplan på rimliga åtgärder.

9. Nästa 30/11 klockan 19.00 i biblioteket

10. **Övriga frågor:** *Gunnar har sålt skärmaskinen på Blocket. Bengt har pratat med ordförnaden i Västra Hamnen som tagit hand omhyllorna.*

Vid protokollet

Bengt Palmqvist

Justeras

Lisa Holvik

Jan-Anders Andersson